

FRANCISCA SERRANO

MUEVE TUS AHORROS Y GÁNATE UN SUELDO



LAS CLAVES PARA GANAR EN BOLSA CON POCO DINERO


ESPASA

Índice

[Portada](#)

[Dedicatoria](#)

[Invictus](#)

[Prólogo, por Roberto Moro](#)

[¿Por qué este libro?](#)

[Episodio 1. La entrevista](#)

[INTRODUCCIÓN](#)

[Episodio 2. El viaje](#)

[Capítulo 1. PLAN B](#)

[Episodio 3. El encuentro](#)

[Capítulo 2. DINERO](#)

[Tres motivos por los que queremos ser ricos o tener dinero](#)

[¿Qué es la riqueza para mí? = independencia financiera](#)

[Capítulo 3. ¿CÓMO CONSTRUYO MI PLAN B? TRES NEGOCIOS QUE REQUIEREN POCO DINERO](#)

[Tener una idea u ofrecer un servicio y venderlo en internet](#)

[El marketing multinivel o MLM](#)

[El trading... ¿pero qué es?](#)

[Episodio 4. Mi primer día de clase](#)

[Capítulo 4. EL NEGOCIO DEL TRADING](#)

[¿Qué se necesita para vivir del trading? ¿Por dónde comienzo?](#)

[¿Qué son las posiciones cortas?](#)

[¿Qué es invertir a la baja?](#)

[Capítulo 5. NOCIONES SOBRE LA BOLSA Y LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS EN LOS QUE SE PUEDE HACER TRADING](#)

[¿En qué instrumentos financieros puedo hacer trading?](#)

[Capítulo 6. ¿QUÉ SON LAS VELAS JAPONESAS?](#)

[¿Cómo se forman las velas japonesas?](#)

[¿Cuánto dura una vela?](#)

[¿Qué puede hacer el precio?](#)

[¿Qué son los retrocesos en el precio?](#)

[¿Qué información es la que nos interesa en una vela?](#)

[Los 10 mejores patrones de vela](#)

[Examen de velas](#)

[Soluciones](#)

[Capítulo 7. PRICE ACTION O ACCIÓN DEL PRECIO](#)

[Analizando el precio](#)

[Episodio 5. Segundo día de clase](#)

[Capítulo 8. EL SECRETO DEL ÉXITO](#)

[El cuadrante del flujo del dinero](#)

[Los 7 pasos de Robert Kiyosaki para alcanzar la independencia financiera](#)

[Ejercicio complementario del capítulo 7](#)

[Episodio 6. Tercer día de clase](#)

[Capítulo 9. HERRAMIENTAS DEL TRADING \(I\)](#)

[Soporte y resistencia](#)

[Capítulo 10. HERRAMIENTAS DEL TRADING \(II\)](#)

[Medias móviles. Concepto](#)

[Fibonacci y el número de Dios](#)

[¿Se pueden predecir cambios de tendencia a partir de Fibonacci?](#)

[Episodio 7. Cuarto día de clase](#)

[Capítulo 11. NUESTRO SEGUNDO SOCIO: HACIENDA](#)

[¿Quién tributa en España?](#)

[El Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas](#)

[Afectación de inversiones económicas](#)

[Capítulo 12. DOS ENTRADAS DE TRADING RENTABLES](#)

[La ruptura de tendencia con tres impulsos claros](#)

[La técnica de ruptura de laterales](#)

[Capítulo 13. PARAÍDOS FISCALES](#)

[¿Qué es un paraíso fiscal?](#)

[Requisitos para ser considerado un paraíso fiscal](#)

[Tipos de paraísos fiscales](#)

[Internet](#)

[Lista de paraísos fiscales](#)

[Episodio 8. Quinto día de clase y último](#)

Capítulo 14. LA LEY CON LOS 10 ARTÍCULOS DE LOS TRADERS DE ÉXITO

¿De qué depende que un *trader* sea un ganador?

Epílogo

Nota de la autora

Bibliografía

Notas

Créditos

Te damos las gracias por adquirir este EBOOK

Visita Planetadelibros.com y descubre una nueva forma de disfrutar de la lectura

¡Regístrate y accede a contenidos exclusivos!

Próximos lanzamientos
Clubs de lectura con autores
Concursos y promociones
Áreas temáticas
Presentaciones de libros
Noticias destacadas

Comparte tu opinión en la ficha del libro
y en nuestras redes sociales:



Explora

Descubre

Comparte

*A mi madre y a mi padre que desde el cielo me siguen
protegiendo.*

*A Sergio, mi marido y mi mejor alumno, que ha superado
con creces a su profesora.*

A mi hijo Sergino, por su ternura y bondad.

*A Luis, Temis, María, Aitor, Jorge del Canto, Roberto Mo-
ro, Pedro Pinedo y Rosa Estañ, que conforman el equipo de
tradingbolsaparatorpes.com, por su apoyo incondicional y
por hacer posible este proyecto.*

*A todos y cada uno de los estudiantes de mis cursos pre-
senciales y online,
cuya asistencia me ha enriquecido;
con sus experiencias y con la aportación económica a su
formación
harán posible nuestro proyecto benéfico en África.*

*A Ana Rosa y Pilar por darme la posibilidad de publicar
mi obra
con la editorial a la que representan.*

*A Pilar Sánchez y María José Bonilla, mis agentes y ami-
gas,
por haberme introducido en el mundo apasionante de la
escritura.*

Invictus

Más allá de la noche que me envuelve,
negra como un pozo insondable,
agradezco al dios que fuere,
por mi alma inconquistable.

En las garras de la circunstancia
no he gemido ni llorado,
ante las puñaladas del azar,
si bien he sangrado, jamás me he postrado.

Más allá de este lugar de ira y llantos,
acecha la oscuridad con su horror,
no obstante la amenaza de los años,
me halla y me hallará sin temor.

Ya no importa cuán estrecho haya sido el camino,
ni cuántos castigos lleve a mi espalda,
soy el amo de mi destino:
soy el capitán de mi alma.

WILLIAM ERNEST HENLEY (1849-1903)

Mandela conservó este poema escrito en una hoja de papel durante su estancia en prisión, lo que le ayudó a sobrellevar su encarcelamiento. Manifestó en más de una ocasión que sus palabras hacían que se sintiera libre.

Prólogo

Me pongo a escribir el prólogo de este libro minutos después de terminar la lectura del mismo; lectura que he sido capaz de completar en cinco horas, no por la premura de tiempo, sino porque realmente me ha fascinado el contenido desde el minuto uno. Sé que esta afirmación puede sonar a recurrente en estos menesteres; me da igual, en mi caso es, simplemente, lo que ha sucedido. Y no quería dejar pasar un tiempo prudencial para matizar las sensaciones que me han quedado tras beberme el libro, pues, en ocasiones (solo en ocasiones), es bueno dar rienda suelta a lo que piensas, sin más, sin tamices, sin el muro de contención de la reflexión (vamos, la justa para no amontonarte o soltar sinsentidos).

Es la primera vez que me hacen un encargo de este tipo, por lo que desde este momento apelo a la indulgencia del lector si en algo me aparto de lo habitual en estos casos. Lo cierto es que me invade un exagerado sentido de la responsabilidad, por cuanto me toca glosar las aptitudes formativas, financieras, literarias y humanas de Francisca Serrano, «Paqui» para quienes la conocemos. Y no sé hasta qué punto seré capaz de hacerlo sin que el cariño y la admiración afecten a mi objetividad.

Es indudable que las virtudes de Paqui como *trader*, profesora y autora de libros ya han quedado suficientemente probadas tras la publicación de su primera obra, un auténtico *best seller* con tropecientas tiradas que lo han convertido en el libro de finanzas en habla hispana más leído el año pasado. Algo tendrá el agua cuando la bendicen. Así pues, y dado que lo evidente no se enjuicia, paso a hablarles de Paqui, el ser humano.

Conocí a Paqui hace unos años, cuando vino a uno de los cursos de Análisis Técnico que imparto habitualmente. Si no recuerdo mal, era el primer intento de formación en los mercados financieros que ella hacía (lo cual ahora me produce una sensación de bienestar; incluso, me gusta pensar

que en algo pude influir para que avanzara hasta donde lo ha hecho). Otra vertiente de la reflexión me podría llevar a la conclusión de que en mi curso aprendió tan poco que necesitó muchos más posteriormente para completar su preparación, pero es un pensamiento que desecho inmediatamente por estúpido e infundado. ¡Faltaría más!

No volvimos a tener contacto hasta que un buen amigo común (y, sin embargo, colega de profesión), Jorge del Canto, me hizo saber que estaba próxima en el tiempo la presentación del primer libro de Paqui, y que ella me invitaba con gusto al evento. Podía haber quedado la cosa ahí, en una anécdota más, pero contactamos por teléfono y entonces recordé, ya sí, quién era Paqui, le puse rostro y hasta voz, y evocamos la ronda de cañas que nos tomamos tras el curso (esas cosas raramente se olvidan). Era la única mujer que había asistido a él, pero lo que rememoré de inmediato es lo que hoy sigo viendo cuando estoy con ella, y que se resume en una sola palabra: ENTUSIASMO. En su momento pensé que era una actitud que el tiempo se encargaría de matizar, quizá de apagar, y más en un oficio tan competitivo e interesado como el nuestro.

Pues no. Hace una semana, sin ir más lejos, le pregunté de improviso «¿qué te chutas?». Es que no es normal esa hiperactividad sosegada (no sé si ambos términos pueden ir juntos, pero es lo que me transmite), y ese entusiasmo desbordante que le hace planear o acometer mil y un empeños con asombrosa facilidad. ¡Qué pereza cada vez que me reúno con ella para tratar temas profesionales! Sé que tengo que hacer acopio de toda mi lucidez para no parecer medio lelo. No conozco a nadie que haya tenido un tránsito más exitoso y menos traumático desde la *zona de confort* hasta la *zona mágica* (lo siento, estimado lector, pero tendrá que leer el libro para comprender esto).

Y todo lo hace simple, porque ha hecho suya esa máxima del análisis técnico de que lo más simple es lo que mejor funciona (como en casi todos los órdenes de la vida), y porque de la despiadada lucha contra el cáncer (fuerte ovación por tu victoria) ha aprendido a dar importancia solo a las

cosas que realmente la merecen. Y lo merece, por ejemplo, su empeño en ayudar a los más desfavorecidos, destinando gran parte de sus ingresos por todos los conceptos a la fundación que recientemente ha creado a tal efecto. Incluso, me hace sentir mejor persona al invitarme a formar parte activa de la misma.

En fin, voy terminando. La verdad es que siento envidia del protagonista del libro, pues me habría gustado tener un tutor y mentor que me orientara como Paqui lo hace en el libro con Sergio.

Al final, creo que no he sabido separar lo personal de lo profesional, pero me resulta sencillamente imposible. Y es que... ¡qué demonios! Si querías algo más profesional, haberle encargado este prólogo a alguien que no te tuviera tanta admiración y cariño.

Estoy seguro, querido lector, de que al finalizar el libro entenderá y compartirá muchas de las sensaciones que he querido transmitir en estas líneas.

Buen provecho.

ROBERTO MORO
Analista independiente. Apta Negocios.

¿Por qué este libro?

¿Por qué hay ricos y pobres? ¿Por qué unas personas alcanzan la independencia financiera y otros no? ¿Por qué, partiendo de la misma familia, unos tendrán capacidad económica y otros simplemente sobrevivirán? ¿Qué conocimientos tiene que tener una persona para «no trabajar por dinero y hacer que el dinero trabaje para ella»?

En primer lugar, tenemos que quitarle el sentido peyorativo a la palabra «dinero». En nuestra sociedad está mal visto hablar de él y, por tanto, eludimos tocar el tema. Pero, nos guste o no, sin dinero no podemos vivir. Lo necesitamos para comprar los alimentos básicos, pagar el alquiler de la casa en la que vivimos, cubrir las necesidades esenciales de nuestros hijos, etc.

La sociedad no nos ha preparado para relacionarnos con tan importante bien y aprendemos su uso de modo espontáneo, viendo a nuestros mayores y tomando nota subjetivamente del uso que de él hacen.

Podemos ser afortunados, ya que aquí el factor suerte es vital, y que la ruleta de la vida nos haya depositado en la casilla de la familia que sabe cómo adquirir tan preciado bien. En ese caso, absorberemos como esponjas las enseñanzas que nos vengan dadas para ser nosotros generadores de riqueza. O, por el contrario, haber caído en la casilla de quien no sabe cómo adquirirlo y, si no somos suficientemente despiertos, no podremos captar las sutilezas que hacen que el dinero venga a nosotros de forma natural.

La sociedad en la que vivimos está estructurada para hacernos gastar dinero, no para que lo ganemos. Nos anima a pagar con tarjetas de crédito y a comprar a plazos con cargos posteriores de alto interés. El sistema de enseñanza en nuestro país no está organizado para formar emprendedores que tengan el coraje de montar negocios rentables para ellos mismos y para dar trabajo a otros.

Por tanto, para poder ser independientes, financieramente hablando, tenemos que saber reconocer las trampas que

se nos presentan para hacernos perder liquidez y saber reconocer lo que, a partir de ahora, llamaremos **bonus**, es decir, *inversiones positivas o generadoras de capital* y **unbonus**, *inversiones negativas o privadoras de liquidez*.

No podemos transmitir ese conocimiento a nuestros hijos si nosotros no lo poseemos. Este manual nace de la recopilación de enseñanzas que estoy transmitiendo a mi hijo para que pueda tener una relación saludable con el dinero y ello le permita alcanzar sus objetivos.

Mi lucha personal contra el tiempo y el cáncer, mi mayor enemigo, me obliga a dejarlo por escrito. Si lo que enseño a mi hijo puede servirte a ti y a los tuyos, me sentiré inmensamente feliz de ayudarte.

Podía haberlo escrito como un simple ensayo, explicando conceptos y dejando que el lector los absorbiera como en un libro de texto, pero si he triunfado en la vida es porque me salgo de la masa. Si soy una *day trader* (operador bursátil intradiario) de éxito es porque hago mi operativa diferente de las demás y, por tanto, este libro tiene como prioridad difundir mis conocimientos como un mentor los mostraría a su aprendiz. Exponiendo los conceptos, discutiéndolos y avisando de lo que no se debe hacer, del tal modo que cuando el aprendiz salga al mundo real, pueda poner en práctica lo aprendido de forma natural.

A lo largo del libro encontrarás pequeños textos complementarios que aportan información adicional. Estos textos aparecen identificados por unos personajes que son fruto de mi imaginación: León, Elefante y Erizo.

He elegido estos animales porque representan las actitudes y aptitudes que tendremos que adoptar para seguir el camino correcto, rectificar a tiempo o evitar equivocarnos en las elecciones de los productos o de las tendencias. LEÓN nos propondrá trucos, ELEFANTE nos dará sabios consejos, mientras que ERIZO nos advertirá de los peligros que podemos encontrar a lo largo nuestro camino hacia la independencia financiera; cada vez que lo veas, recuerda: ¡no te pinches!

Espero que te diviertas leyendo este libro tanto como yo lo he hecho al escribirlo y que al final te haga plantearte si, tal vez, *tú todavía estás a tiempo de conseguir tu sueño.*

Espero que aquí encuentres lo que buscas.

EPISODIO 1

La entrevista

Madrid, abril de 2014.

Mi nombre es Sergio Massei y soy mitad español, mitad italiano.

En 2014 yo no entendía nada sobre mercados financieros ni bolsa. Mi ignorancia y falta de interés en la materia llegaban al punto de apagar la televisión en el momento en que se abordaban temas económicos.

Humilde periodista e incrédulo por naturaleza, no me sentó nada bien el mandato de mi jefe de redacción de entrevistar a la autora de un *best seller* sobre bolsa, Francisca Serrano, en su carmen, en el famoso barrio del Albaicín de Granada.

Ha pasado un año desde entonces. La intensa semana en la que realicé la entrevista y el curso de formación y lo que me contó en aquellos siete días cambiaron mi vida para siempre. El periódico publicó mi artículo y, gracias a él, yo ascendí en el departamento, pero en el tintero se quedaron muchas horas de conversación y confidencias.

Os preguntaréis qué hice con mis recuerdos. Muy fácil, ordenarlos y ponerlos por escrito. Cada momento vivido con Francisca Serrano, cada pregunta que le hice y aquellas que mis amigos y compañeros de trabajo me habían planteado.

Me lo habían encargado a mí por mi doble nacionalidad. El redactor pensaba que el hecho de ser ambos hijos de emigrantes nos daba un punto en común, y mi bilingüismo, como el de ella, facilitaría la conversación.

No había sido fácil conseguir la entrevista con la escritora. Era reacia a perder su tiempo y yo estaba enfadado por perder el mío en un tema que no me interesaba, especialmente con alguien que seguramente utilizaría términos oscuros y técnicos.

Traté por todos los medios de librarme del encargo.

—O lo haces o te pongo de patitas en la calle —gritó Enrique, mi redactor jefe, harto de mis quejas.