

A stylized map of Europe is rendered in a light beige color against a dark blue background. The map is composed of numerous overlapping, horizontal, brush-like strokes that create a textured, hand-drawn appearance. A network of thin, white lines is overlaid on the map, representing a network or infrastructure. The overall aesthetic is modern and artistic.

# **ECONOMÍA EUROPEA**

**CRECIMIENTO, COMPETITIVIDAD Y MERCADOS**

María Teresa Costa-Campi

Antoni Garrido

Martí Parellada

Esteve Sanromà (eds.)

**Alianza Editorial**

María Teresa Costa-Campi, Antoni Garrido,  
Martí Parellada y Esteve Sanromà (eds.)

# **Economía europea**

Crecimiento, competitividad y merca-  
dos

## Contenido

Prólogo

Los autores

### Primera parte. Crecimiento económico

1. La economía europea desde 1950 hasta la actualidad
  1. Introducción
  2. Europa tras la Segunda Guerra Mundial. Reconstrucción y nuevo marco institucional
  3. La época dorada de la economía de Europa occidental, 1950-1973
    - 3.1 El debate sobre el crecimiento económico europeo de la segunda posguerra
    - 3.2 Los primeros pasos hacia la integración europea
  4. Moderación del crecimiento y nuevo impulso a la integración, 1973-2007
    - 4.1 Crisis petrolera, ajustes y desigualdad
    - 4.2 Integración europea en tiempo de crisis
  5. La Gran Recesión

Lecturas recomendadas

Otras referencias bibliográficas
2. El crecimiento económico de Europa
  1. Introducción
  2. De la industrialización europea a las grandes guerras mundiales
  3. Rasgos fundamentales del crecimiento económico europeo desde 1950
  4. Convergencia en renta per cápita
  5. Determinantes del crecimiento económico

Lecturas recomendadas

Otras referencias bibliográficas
3. El capital humano en Europa
  1. Introducción

2. Capital humano y envejecimiento: dos retos para Europa
    - 2.1 El capital humano en los países europeos. Comparación internacional
    - 2.2 Envejecimiento de la población y convergencia en la senectud
  3. Clasificación de los países europeos por edad y capital humano
  4. El uso del capital humano
- Lecturas recomendadas  
Otras referencias bibliográficas
4. Capital tecnológico y sistemas de innovación europeos
    1. Introducción
    2. Innovación y economía
    3. I+D e innovación en Europa
    4. Los sistemas de innovación europeos
- Lecturas recomendadas  
Otras referencias bibliográficas
5. El capital en infraestructuras. Las infraestructuras de transporte
    1. Introducción
    2. Infraestructuras y crecimiento económico
    3. Principales magnitudes de la inversión en infraestructuras
    4. La inversión de las administraciones públicas europeas
    5. El stock de capital en infraestructuras en Europa
- Lecturas recomendadas  
Otras referencias bibliográficas

## **Segunda parte. Estructura productiva y competitividad**

6. Estructuras productivas europeas
    1. Introducción
    2. Evolución de la estructura productiva en Europa
      - 2.1 Cambio estructural y actividades productivas
      - 2.2 Especialización productiva y concentración geográfica de la industria europea
    3. Estructura sectorial y avance tecnológico
      - 3.1 Las manufacturas de tecnología alta y media-alta
      - 3.2 Los servicios intensivos en conocimiento
      - 3.3 Consideraciones finales
    4. Conclusiones
- Lecturas recomendadas

## Otras referencias bibliográficas

### 7. El tejido empresarial europeo

1. Introducción
2. El tejido empresarial
3. La dinámica empresarial en Europa
4. Innovación y dinámica industrial por países

Lecturas recomendadas

Otras referencias bibliográficas

Otros materiales

### 8. Competitividad y comercio exterior europeo

1. Introducción
2. La economía europea y el comercio mundial
  - 2.1 Distribución geográfica del comercio exterior de la Unión Europea
  - 2.2 Composición de las importaciones y de las exportaciones
  - 2.3 Participación de cada país en el comercio exterior europeo
3. Especialización comercial
  - 3.1 Estructura de las exportaciones manufactureras
  - 3.2 Dinámica de la especialización comercial

Lecturas recomendadas

Otras referencias bibliográficas

Fuentes estadísticas

## Tercera parte. Mercados regulados

### 9. Los sectores y mercados energéticos europeos

1. Introducción
2. Situación y perspectivas internacionales
3. Situación y evolución reciente del sector energético a nivel europeo
  - 3.1 El papel de Europa en el panorama energético
  - 3.2 Demanda y producción de energía en Europa
4. Principales aspectos económicos asociados al sector energético
  - 4.1 Energía y competitividad
  - 4.2 Precios y costes energéticos
  - 4.3 Dependencia energética
  - 4.4 Eficiencia e intensidad energética
5. Principales retos de la política energética

## 6. Los sectores y mercados energéticos europeos: tipología por países

Lecturas recomendadas

Otras referencias bibliográficas

## 10. Los mercados de trabajo europeos

1. Introducción

2. El mercado laboral europeo. Una visión agregada

3. Características de los mercados laborales europeos

4. El impacto de la crisis sobre los mercados de trabajo y las reformas laborales

Lecturas recomendadas

Otras referencias bibliográficas

## 11. Mercados y sistemas financieros en Europa

1. Introducción

2. El sistema financiero en Europa. Rasgos básicos

3. Bancos versus mercados

4. Hacia la unión bancaria

4.1 El diseño de la unión bancaria europea

Lecturas recomendadas

Otras referencias bibliográficas

## **Cuarta parte. Sector público y Estado del Bienestar**

## 12. Los sectores públicos europeos

1. Introducción

2. Magnitudes para medir la descentralización del sector público. Análisis por niveles de gobierno

3. El gasto público

3.1 Evolución del gasto público

3.2 Composición funcional del gasto público

4. La presión fiscal

5. El saldo no financiero

6. La deuda pública

Lecturas recomendadas

Otras referencias bibliográficas

## 13. Los sistemas fiscales en Europa

1. Introducción

2. La presión fiscal en los países europeos

3. La estructura de los impuestos o «tax mix» en Europa

- 3.1 Categorías impositivas: impuestos directos, impuestos indirectos y cotizaciones sociales
  - 3.2 Estructura impositiva
  - 3.3 El peso de los impuestos sobre la economía
  - 3.4 Los impuestos directos: el impuesto sobre la renta personal
  - 3.5 Los impuestos indirectos: la imposición sobre el consumo
  - 3.6 Las cotizaciones a la Seguridad Social
  - 4. Los impuestos en función del factor de producción gravado
    - 4.1 El tipo impositivo implícito sobre el consumo
    - 4.2 El tipo impositivo implícito sobre el trabajo
    - 4.3 El tipo impositivo implícito sobre el capital
  - 5. Elementos explicativos de los sistemas fiscales y su reciente evolución
- Lecturas recomendadas  
Otras referencias bibliográficas

## **Quinta parte. Perspectiva territorial**

### **14. Regiones europeas**

- 1. Introducción
  - 2. Situación actual de las regiones europeas y evolución 2000-2011. Tipología de las regiones europeas
  - 3. Convergencia de las regiones europeas 2000-2011 y desigualdad regional
  - 4. Determinantes del crecimiento económico regional
  - 5. Factores explicativos de la productividad y competitividad regional europea
- Lecturas recomendadas  
Otras referencias bibliográficas

### **15. Las ciudades en Europa**

- 1. Introducción
  - 2. La estructura urbana europea
  - 3. El papel de las ciudades en el crecimiento económico
  - 4. La primacía de las ciudades europeas
- Lecturas recomendadas  
Otras referencias bibliográficas

## **Sexta parte. El futuro de la economía europea**

### **16. La crisis de la eurozona**

- 1. Introducción

2. Daños generados por la crisis: Estados Unidos versus eurozona
    - 2.1 Daños reales
    - 2.2 Daños financieros
    - 2.3 Daños institucionales
  3. Revelaciones esenciales de la crisis
    - 3.1 Problemas de diseño
    - 3.2 Gestión de la crisis
  4. Rediseño: fortalecimiento de la arquitectura de la UME
  5. Consideraciones finales
  - Lecturas recomendadas
  - Otras referencias bibliográficas
- 
17. Hacia una genuina unión económica y monetaria: la importancia de la unión fiscal
    1. Introducción
    2. El papel del presupuesto «federal» en una unión monetaria
    3. Los pilares de una unión fiscal
      - 3.1 Atributos de un gobierno fiscal común
      - 3.2 Disciplina fiscal de los estados miembros
    4. Los avances hacia la unión fiscal en la Unión Europea
    5. Unión fiscal y unión política
    6. La necesidad de una política fiscal orientada al crecimiento en Europa
    7. Consideraciones finales
    - Lecturas recomendadas
    - Otras referencias bibliográficas

## Créditos

## Prólogo

Guillermo de la Dehesa

Felicito a este reputado grupo de economistas que ha promovido y escrito este excelente libro y considero que ha sido un gran acierto haber pensado y desarrollado un libro sobre la economía europea que, en mi opinión, considero como el más completo que he conocido hasta ahora, en castellano, y comparable, con cierta ventaja, a otros ya escritos anteriormente en francés y en inglés.

*La economía europea* es un libro riguroso y exhaustivo pero, al mismo tiempo, escrito de forma sencilla y de lectura fácil, lo que permitirá a sus lectores obtener un conocimiento muy amplio y detallado de todos los aspectos más relevantes de la economía de los países europeos, con un elevado detalle y, al mismo tiempo, con poco esfuerzo relativo. Además, está ordenado de una forma muy lógica y muy atractiva para todas aquellas personas que lo lean o lo estudien. En esta introducción, me limito a resaltar los aspectos más relevantes de cada capítulo sin intentar hacer juicios de valor o de contenido sobre cada uno.

1) En el primer capítulo, Carles Sudrià y Antoni Garrido muestran la evolución de la historia y de las instituciones de integración gradual de la economía europea desde 1950 hasta hoy, mostrando que su época dorada se dio entre 1950 y 1973, con un notable crecimiento y convergencia del PIB por habitante. Posteriormente, pasa revista al proceso de integración europea, desde la CECA y el EURATOM hasta el Tratado de Roma de 1957 que crea la Comunidad Económica Europea (CEE). Desde la creación de la

EFTA a propuesta del Reino Unido en 1959, hasta que dejó de funcionar en 1973, cuando el Reino Unido y Dinamarca entran en la CEE.

La crisis del petróleo en dicho año aceleró el proceso de integración de otros países, entrando Grecia en 1981, España y Portugal en 1986, Austria, Finlandia y Suecia en 1995, diez países del Sur y del Este en 2004, Bulgaria y Rumanía en 2007 y Croacia en 2013. Asimismo, con el Acta Única Europea de 1986, se creó ya un Mercado Único. Finalmente, en 1979 se creó el Sistema Monetario Europeo y en 1992, con el Tratado de Maastricht, la Unión Monetaria, que entró en vigor en 1999. A partir de entonces, y especialmente tras la Gran Recesión, han sido las políticas económicas conservadoras las que han predominado, resultando en una fuerte contracción fiscal y la correspondiente caída del crecimiento de la eurozona frente a Estados Unidos y el Reino Unido.

2) En el segundo capítulo, José Luis García Delgado y Rafael Myro analizan, desde 1960 hasta hoy, cómo han ido evolucionando las fuentes de crecimiento real de Europa, es decir, su capital humano, su capital tecnológico, sus infraestructuras, sus estructuras productivas, su tejido empresarial y, en suma, su innovación y su competitividad interna y externa. Sin duda dichas fuentes han mejorado notablemente, pero no tanto como en Estados Unidos y como en la media de la OCDE. De hecho, muestran cómo la Europa integrada ha pasado de representar el 26% del PIB mundial, en 1960, hasta el 30%, en 1980, para caer más tarde al 18,7%, en 2013.

Asimismo explican que la edad de oro del crecimiento de Europa va de 1950 a 1973, creciendo el PIB por habitante un promedio del 4,5 y del 4% después de 1960, cayendo posteriormente al 1,5% de media, una tercera parte. La convergencia de renta por habitante dentro de la Unión ha sido positiva entre 1960 y 2008, ya que Grecia, Irlanda, Por-

tugal y España crecen más rápido que los países europeos más desarrollados, pero, lamentablemente, no lo han hecho tras la Gran Recesión. Finalmente, la productividad del trabajo en la UE-15 ha mejorado respecto de la de Estados Unidos hasta 1993, pero cae a partir de entonces.

Finalmente, comparan la productividad total de los factores de producción (PTF), llamada también el «residuo de Solow», que mide el aumento del PIB no debido al trabajo y al capital, sino el correspondiente al crecimiento tecnológico y a la eficiencia, mostrando cómo ha ido cayendo en Francia, Alemania, Reino Unido, Italia y España entre 1970 y 2000, mientras que ha aumentado en Estados Unidos.

3) En el tercer capítulo, Gustavo García, Josep Lluís Raymond y José Luis Roig analizan, en detalle, la evolución del capital humano o nivel de formación de la fuerza de trabajo en Europa, siguiendo el sistema de contabilidad del crecimiento y mostrando que dos terceras partes del aumento de la producción vienen explicadas por el «cambio técnico» y sólo el tercio restante por la acumulación de fuerza del trabajo y del capital. Los niveles de capital humano dependen, fundamentalmente, del número de años y de los niveles de calidad de la educación en cada país.

La población adulta en Estados Unidos posee, en promedio, 13,46 años de educación frente a la de Europa, con 12,42 años, pero esta brecha se ha ido reduciendo con el paso del tiempo. En Europa la educación se centra más en la formación profesional y en la secundaria mientras que en Estados Unidos se enfoca más en la universitaria. En España los años promedio de educación de la población adulta son 9,55, mientras que Suecia supera los 13,6, Francia y Alemania los 12,2 y 12,3 y el Reino Unido e Irlanda los 11,8, pero la tendencia a largo plazo es claramente a igualarse.

Los países miembros de la UE que son miembros de la OCDE gastan en promedio un 5,9% del PIB, mientras que el conjunto de los de la OCDE gasta el 6,5% del PIB, y en

Estados Unidos, un 7,3% del PIB. Además, en Estados Unidos el 64% de dicho gasto proviene de fuentes privadas y en la UE sólo el 23%. Sus tasas de ocupación son más bajas en la UE que en Estados Unidos, pero depende de los niveles educativos. Asimismo, su aportación al crecimiento es menor en la UE, ya que las edades efectivas de jubilación son mucho más bajas en la UE que en Estados Unidos; en la UE los hombres se jubilan a los 64,1 y las mujeres a los 62,5 años y en Estados Unidos a los 65,5 y a los 64,5 años, respectivamente. Finalmente, en 2013, el porcentaje de ocupados en la UE con estudios terciarios en puestos de trabajo no cualificados es muy elevado, especialmente en España, con un 36%, el doble que en Alemania, con un 18%, y mucho más del doble que en Dinamarca y Portugal, con un 13%.

4) En el cuarto capítulo, José García Quevedo trata del progreso tecnológico y de los sistemas de innovación en la UE. El gasto en I+D en la UE es del 2% del PIB, lo mismo que en China (que en 1995 partía del 0,5%), pero por debajo de la OCDE con 2,4%, de Estados Unidos con 2,7% y de Japón con 3,4% del PIB.

En 2012, según Eurostat, Corea del Sur (con cifras de 2010) era el país que más gastaba en I+D (3,75% del PIB), seguido de Japón, Finlandia, Suecia, Alemania, Estados Unidos, Dinamarca, Austria, Francia, Holanda, China, la media de la UE, Reino Unido, España e Italia, estos últimos con el 1,25% del PIB, tres veces menos que Corea.

La UE tiene un programa de mejora del I+D al Horizonte 2020, que forma parte de la Estrategia Europea 2020, compuesta por tres pilares: el primero es reforzar la excelencia en la ciencia con la financiación de proyectos de investigación. El segundo es el liderazgo industrial en TIC, especialmente en nanotecnología y biotecnología, fomentando pymes innovadoras a las que se facilita financiación de sus actividades de innovación. El tercero son los retos sociales

con áreas prioritarias como la seguridad, la energía y la salud, entre otras, con el lema «Ciencia con y para la Sociedad».

5) En el quinto capítulo, Anna Matas y Josep Lluís Raymond tratan del capital en infraestructuras, y especialmente las del transporte, que también son esenciales para el crecimiento económico. Su primera característica es que el sector público en Europa tiene un peso fundamental en dichas infraestructuras. La segunda es que no se tienen en cuenta las infraestructuras financiadas con capital privado. La tercera es que el capital público incluye activos que no son propiamente infraestructuras, como las instalaciones deportivas. Finalmente, distintos países siguen políticas diferentes en cuanto a su titularidad pública o privada y/o con su financiación, con cargo al presupuesto público o a sus usuarios. Cuando algunas de ellas se privatizan muestran una reducción del stock de capital público pero siguen siendo infraestructuras.

Por estas razones es preferible referirse a las cifras de la Formación Bruta de Capital Fijo (FBCF) referidas a energía, agua, transportes y comunicaciones. La evidencia empírica muestra que existe una relación positiva entre el stock de infraestructuras y el crecimiento económico a través de menores costes de transporte, mayor eficiencia energética y mejor acceso a las redes de comunicación.

En 2012, los cuatro países de la UE que recibieron fondos de cohesión —España (5% del PIB), Portugal (4%), Grecia e Irlanda (3%)— presentan inversiones superiores a la media, por encima de Alemania (2,5%), Francia (2,5%) e Italia (2,5%), pero similares a las del Reino Unido (4,5% del PIB) y a las de los nuevos estados miembros (3,75% del PIB). Sus inversiones son todavía más elevadas si se comparan con las de Estados Unidos, que sólo alcanzan el 1% del PIB. Cuanto mayor es el nivel de PIB en los países avanzados, donde ya se han construido hace tiempo, menor es el

impacto de la infraestructura en su capacidad de crecimiento. Sin embargo, la inversión en nuevas infraestructuras de telecomunicación, trenes de alta velocidad o nuevos aeropuertos no puede descuidarse, ya que, además, están sujetas a un proceso de depreciación.

Cuando se comparan los kilómetros de autopistas por cada 1.000 habitantes, España alcanza 0,32 km y Portugal 0,28 km. Si se comparan los kilómetros de autopista por habitante y km<sup>2</sup> de superficie, la dotación de Estados Unidos es ligeramente superior a la de la UE. En cuanto a aeropuertos, Grecia tiene el índice más elevado, seguida de Suecia, Irlanda y Dinamarca. Sin embargo, los cuatro grandes aeropuertos de la UE (Londres, París, Frankfurt y Ámsterdam) están entre los 15 primeros del mundo.

6) En el sexto capítulo, Néstor Duch y Raül Blanco analizan los cambios en las estructuras productivas europeas y su evolución. Lo primero que muestran es su creciente «terciarización» entre 1995 y 2010.

Muestran una fuerte caída del valor añadido de las manufacturas, que cae del 20 al 15% del VAB total; de la agricultura y de la pesca, que cae del 3,6 al 2,5% del total; de la construcción, del 6,3 al 6,1%; del comercio, que cae del 11,6 al 11,1%; el transporte se mantiene en el 4,9%, y aumentan la información y comunicación del 4 al 4,8%; las actividades financieras y seguros, del 5,2% al 5,8%; las actividades inmobiliarias, del 9,6% al 10,6% y, finalmente, otros servicios, del 31,8 al 36%. Es decir, las estructuras productivas se están terciarizando muy rápidamente, tanto en términos de VAB como en el peso relativo de las actividades productivas sobre el total, llegando los servicios a alcanzar el 70% del PIB total.

Lo mismo ocurre con la especialización productiva, al medir la relación entre el peso de cada sector en el VAB con el nivel de riqueza por habitante (en logaritmos). La agricultura y la industria van perdiendo peso relativo con-

forme aumenta la riqueza por habitante y van aumentando los servicios y, en mayor medida todavía, los servicios de información y comunicación, aunque partiendo de un menor nivel.

Asimismo, la especialización productiva produce una fuerte concentración geográfica en la industria de la UE. La globalización y la libre circulación de los bienes, servicios y factores productivos desencadenan fuerzas competitivas, es decir, economías de escala y de aglomeración, que producen cambios en las pautas de especialización en función de ventajas competitivas de los diferentes países, así como procesos de aglomeración productiva en las regiones que ofrecen mayor atractivos para el acceso a un mercado de mayor dimensión o a recursos productivos. De esa forma, se ha operado una especialización productiva en la que, tras la crisis financiera, la industria ha devenido de nuevo un sector productivo clave que es percibido como un segmento de actividad fundamental para la innovación tecnológica y el crecimiento de la productividad.

Por esa razón, la Comisión Europea promueve el lanzamiento de un «Industrial Compact» que compense y vaya más allá del «Fiscal Compact» y del saneamiento financiero que reducen su crecimiento. Se han anunciado las siguientes medidas: potenciar el mercado interior con mayores y mejores infraestructuras y la creación de un marco jurídico predecible y estable que fomente la innovación, la creación de empresas y la integración de los mercados de capital. Tomar medidas en el mercado interior e internacional para garantizar el acceso a materias primas y a energía. Crear instrumentos financieros para invertir en innovación y reindustrialización. Restablecer el crédito a la economía productiva y doméstica potenciando el BEI, los inversores privados y el mercado alternativo bursátil y garantizar el acceso de pymes europeas al mercado global. De esta forma estima que puede invertir el declive de la industria y recu-