

JAVIER GONZÁLEZ

VIVIR DE LA COMPRA VENTA

CÓMO GANAR DINERO POR INTERNET VENDIENDO
DE SEGUNDA MANO EN PORTALES DE COMPRAVENTA

Vivir de la compra venta

Cómo ganar dinero por internet vendiendo de segunda mano en portales de compraventa

Por: Javier González

Nota Legal

Copyright © 2015 Javier González

Primera edición: Octubre 2015

Índice

[Acerca del autor](#)

[Regalo para los lectores](#)

[PARTE 1: INTRODUCIENDO EL TEMA](#)

[¿Por qué te interesa este libro?](#)

[¿A quién va dirigido?](#)

[¿Por qué te puedo ayudar?](#)

[Vende tus trastos antes de dedicarte a la compra venta](#)

[PARTE 2: EXPLICANDO EN QUE TE TIENES QUE CEN- TRAR](#)

[La compraventa, su adaptación al siglo XXI](#)

[Pon todo tu conocimiento a tu disposición](#)

[Si no lo tienes claro, aquí te digo en que centrarte](#)

[Dónde comprar](#)

[¿Hace falta empezar con una fuerte inversión?](#)

[De la importancia del precio en el éxito de tu negocio](#)

[Puntos fuertes Ebay.](#)

[Puntos fuertes Todocoleccion](#)

[Ejemplo de cómo usar dos webs para vivir de tus ventas](#)

[La clave para el largo plazo: una excelente comunicación
con los compradores](#)

[No pierdas mucho tiempo en los envíos](#)

[La competencia, ¿es un problema? ¿Merece la pena seguir-
la?](#)

[Explicando las rachas malas y cómo aprovecharlas](#)

[Conclusión](#)

[PARTE 3: EXTRAS](#)

[Capítulo extra de regalo:](#)

[¿Se puede hablar claro sobre el dinero?](#)

[Enviar paquetes: comparativa entre Kiala y Correos](#)

[Si quieres profundizar en el tema aquí tienes más libros](#)

[Cómo leer gratis mis PRÓXIMOS libros](#)

Acerca del autor

Me llamo Javier González y tengo 36 años. En mi currículum podrías ver que soy Ingeniero de Telecomunicación y que tengo un Doctorado en Ingeniería Electrónica expedido por la UPM en el 2011. También verías que he trabajado en diversos proyectos de investigación, todos relacionados con las telecomunicaciones, desde el año 2006. Pero lo que no pone es lo más importante para tí.

Y es que desde hace 9 años he usado de manera casi constante plataformas como Ebay para deshacerme de los trastos que me sobran y así conseguir un doble objetivo: hacer hueco en casa y conseguir un dinero extra. Lo que no sabía es que también conseguiría un tercer objetivo: divertirme en el proceso.

Con el paso de los años también he aprendido sobre el negocio de la compraventa. He comprado artículos de segunda mano para luego revenderlos por internet. Me he dado cuenta que la técnica es la misma independientemente del tipo de objetos que venda y del portal de compraventa que use.

Me he propuesto enseñar todo lo que sé sobre el tema y es por eso que publico regularmente en mi blog [Cómo vender en Ebay y Todocoleccion](#). También estoy publicando una serie de [ebooks](#). Uno de los cuales es el que tienes de manera digital ante tus ojos.

Además de lo anterior también estoy creando video tutoriales que voy subiendo a [Youtube](#) en mi canal: Cómo vender en Ebay y Todocoleccion. También estoy en las redes sociales: en [Facebook](#) y [Twitter](#): @venderenebaytc.

Adicionalmente y si prefieres contactarme de manera más directa puedes hacerlo a través de mi página de contacto:

<http://venderenebaytc.com/contacto/>

Si quieres recibir un e-mail cada vez que publique un nuevo libro, suscríbete a mi lista de correo en: <http://venderenebaytc.com/avisos-nuevos-libros/>. Tu dirección de email no será compartida y puedes darte de baja en cualquier momento.

Regalo para los lectores

¡Gracias por descargar este libro! Por hacerlo ya te has hecho merecedor de otro ebook de regalo. Descárgate gratis mi libro **51 cosas que puedes vender en Ebay y Todocoleccion. Un pequeño estudio de mercado** yendo a <http://venderenebaytc.com/recibir-pdf/>

PARTE 1: INTRODUCIENDO EL TE- MA

¿Por qué te interesa este libro?

Imagino que hayas oído hablar de Ebay, que hayas comprado algo en ese portal incluso. ¿Tuviste algún problema? Lo normal es no tenerlo. Casi toda la gente que participa en Ebay, tanto a nivel particular como empresa, son profesionales en su manera de operar. Y cada vez el servicio mejora y cada vez más gente se apunta.

Es menos probable que hayas oído hablar de Todocoleccion. Esta página debería ser imprescindible en tu navegador si eres coleccionista. La deberías tener en favoritos sí o sí. Todocoleccion es usada por muchos profesionales pero también por vendedores amateur o particulares.

Pero estos son solo dos de los portales de compraventa que existen en internet. Hay muchos más, cada uno con sus características.

Si quieres usar otros portales que no sean Ebay y Todocoleccion, este libro sigue siendo para ti. Y además lo que aprendas aquí te puede servir para vender, en general, por internet.

En este libro te explicaré cómo dar el paso para pasar de vendedor particular a semi-profesional o profesional. A pasar de vender unos pocos trastos al mes, a tener un catalogo de cientos o miles de productos y vender decenas o cientos de productos al mes. No es tan importante la cantidad de anuncios vendidos como la cantidad de dinero conseguido. Eso tenlo claro. Ya lo explicaré en este libro.

Mi objetivo es que consigas acercarte al salario mínimo interprofesional. Cerca de ahí es donde puedes dar el paso de hacerte autónomo o empresa y dar un paso más para hacer de esta actividad tu negocio o retroceder y no pasar

de ese tope sin dejar de ganar unos pocos cientos de euros al mes.

Te voy a explicar cómo aumentar tu dinero vendiendo objetos por internet y luego tú decides si es una actividad que te compensa, que la quieres dejar en *hobbie* o la quieres convertir en el centro de tu actividad profesional.

Y encima te explicaré como hacerlo para que sea divertido, que lo consideres más un *hobbie* que un trabajo. No es tan difícil. A mi me ha encantado trabajar durante estos últimos años con Ebay y Todocoleccion y he tratado con gente maravillosa tanto en las buenos como en los malos momentos. Veremos todo esto en el libro y más.

Los portales de compraventa evolucionarán.

Y todos nosotros lo haremos con ellos. Algunos tal vez incluso desaparezcan. No importa, otros los reemplazarán. Eres tú quien debe ser flexible.

Este libro se centra algo mas en Ebay y Todocoleccion y sin embargo lo explicado en este libro te servirá en un 95% para cualquier portal de compraventa. Léelo y compruébalo.

Lo que te explico está basado en el *feedback* que me llega por parte de mis compradores. Basado en mi propia experiencia, en la experiencia de algunos colegas vendedores y de la competencia a la que sigo.

Yo acabé haciendo lo que te aconsejo en este libro. Solo que no empecé sabiendo aplicar esta guía y no encontré a nadie que me explicara cómo debía hacerse.

Tú puedes empezar ya con todo el conocimiento que he adquirido con el paso de los años. Céntrate en lo que te digo. Pero recuerda que nada de esto funcionara si no trabajas ni te esfuerzas un poco. Todo lo que merece la pena no se consigue sin un poco de trabajo.

¿A quién va dirigido?

A personas que tienen un trabajo por cuenta ajena pero cuyo sueldo se les queda un poco justo para llegar a fin de mes.

A personas con poco tiempo libre pero con algo de necesidad económica.

A parados que no tienen trabajo pero quieren aprender sobre actividades prácticas que les reporte algo de beneficio económico.

A toda la gente que le gustaría ser el dueño de su vida y empezar una actividad que le permita ganarse la vida por si mismo e ir de menos a más. Permitiéndose tener fallos durante el camino sin que esto ponga en peligro su negocio.

¿Por qué te puedo ayudar?

Yo he usado Ebay y Todocoleccion durante años de manera conjunta para vender mis objetos de coleccionismo. Tengo miles de transacciones hechas tanto en Ebay cómo en Todocoleccion en los últimos 9 años.

Pero también he usado otras páginas de compraventa. Y también he vendido artículos que no fueran de coleccionismo. Toda esta experiencia de años es la que voy a aportar en este libro.

Actualmente tengo el sello de Vendedor Excelente en Ebay, otorgado exclusivamente a los mejores vendedores. Puedes ver eso en la imagen de abajo.

También puedes ver mi número de valoraciones totales y el número de votos que he recibido en los últimos 6 meses en Todocoleccion.



Así que en este libro voy a enseñarte cómo puedes vender regularmente objetos de segunda mano por internet.

Yo ya lo he hecho antes. No sólo me he sacado un dinero extra que viene genial para pagarte un capricho, ahorrar o

tener más capital para invertir. Además he descubierto un *hobbie* muy divertido.

En el cual he invertido horas pero que no me ha supuesto un gran esfuerzo. Y sí muchas alegrías. Me ha dado mucha más seguridad en mí mismo y en mi futuro.

Y si a mí me ha ayudado en todas estas maneras es que a tí también lo hará.

Me he dado cuenta que la técnica es la misma independientemente del tipo de objetos que venda y del portal de compraventa que use. En la próxima sección te explico en detalle cómo vender objetos de segunda mano por portales de compraventa.

Vende tus trastos antes de dedicarte a la compra venta

Imagino que si ya estás leyendo este libro quizás te haya picado el gusanillo de vender cosas por Ebay y Todocoleccion. Quizás te haya interesado tanto que hasta hayas empezado a hacer estudios sobre qué objetos tienen más salida y hasta te estés planteando empezar a buscar donde poder comprarlas barato para venderlas con beneficio. La compra venta es algo perfectamente posible y que no tiene nada de malo.

Pero te recomiendo que antes de empezar a usar dinero tuyo y a invertir más tiempo al día en esta actividad empieces a vender primero trastos tuyos, que tengas por casa o en casa de familiares o amigos.

La compra venta tiene una barrera inicial: tiempo y dinero

Porque para empezar este tipo de actividad, aparte de la constancia y esfuerzo y sobreponerte a rachas en las que no hay ventas, necesitas de dos cosas primordiales en la vida: tiempo y dinero.

Y el dinero es importante, claro. E invertir parte de tu dinero por un posible beneficio futuro es arriesgado. Siempre lo es. Aunque si haces bien tus deberes puedes reducir ese riesgo. Eso está claro.

Pero el tiempo es otra cosa. Invertir tu tiempo significa que dejas de hacer cosas como salir a pasear, echar la siesta, tomar una caña con los amigos, estar con la familia ...

Para mí, dejar de usar ese tiempo para iniciar una actividad laboral, es algo que tiene mucho más impacto en mi vida que el dinero que pueda ganar. Tengo que tener muy, muy